



# Straffere Vertriebs-Workflows mit Adobe Document Cloud

Geschäfte fünfmal schneller abschließen und Dokumente in Echtzeit verfolgen



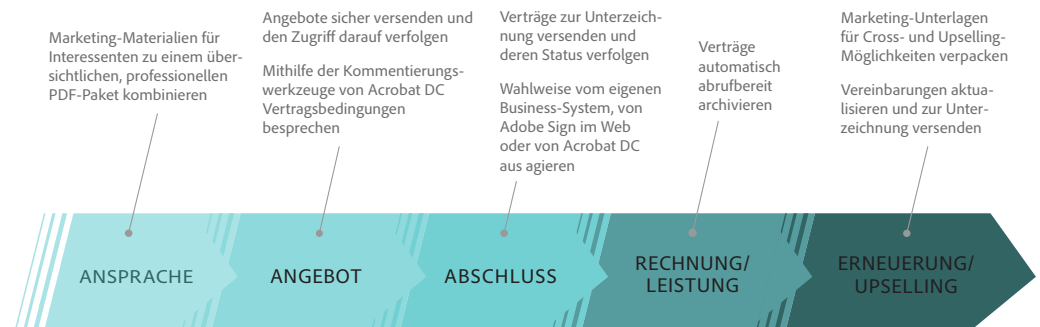
In der schnelllebigen Geschäftswelt von heute ist Geschwindigkeit maßgeblich für die Wettbewerbsfähigkeit eines Unternehmens. Kommen in Vertriebsabteilungen noch Marketing-Materialien, Angebote und Verträge in Papierform zum Einsatz, vergehen bis zum Geschäftsabschluss jedoch teilweise mehrere Monate.

## Beschleunigung des Vertriebsprozesses mit Adobe Document Cloud

Vermeiden Sie zeitintensive manuelle Abläufe im Vertrieb. *Adobe Document Cloud* umfasst zwei wichtige Lösungen für effizientere Dokumenten-Workflows: Adobe Sign zur Automatisierung von Unterschriften- und Genehmigungsprozessen sowie Adobe Acrobat für Verwaltung, Schutz und Bearbeitung von Geschäftsdokumenten. Verkaufsunterlagen lassen sich mit dieser Lösung schneller vorbereiten und versenden. Außerdem können Sie den Bearbeitungsstatus von Verträgen, die Sie zur Genehmigung weitergeleitet haben, jederzeit präzise nachvollziehen. Erstellen Sie moderne, professionelle, überzeugende Vertriebsmaterialien, die den Vertriebszyklus verkürzen. Mit Document Cloud können Vertriebsmitarbeiter digitale Dokumente erstellen, bearbeiten, schützen, versenden, verfolgen, speichern und elektronisch unterzeichnen lassen. Darüber hinaus ist die Dokumentenlösung mit vertrauten Business-Applikationen integrierbar.

„Adobe bietet eine innovative Option für elektronische Unterschriften, über die wir Kunden besser erreichen. Mit dieser Lösung gibt es keine Barrieren mehr, die sich negativ auf das Kundengeschäft auswirken könnten.“

Ray Young  
Leiter der Geschäftsentwicklung,  
Ricoh UK



Unternehmen, die sich für Document Cloud entschieden haben, konnten bestehende Vertriebsprozesse deutlich straffen und Vertragsabschlüsse um mindestens 500 % beschleunigen. Auch Ihr Unternehmen kann solche Erfolge verbuchen.

## Mehr Zeit für Kernaufgaben

Vereinfachen Sie die Erstellung und den Versand von Marketing-Materialien, Angeboten und Rechnungen. Nach kurzer Einarbeitung können Ihre Vertriebsmitarbeiter digitale Dokumente bearbeiten und fertigstellen, durch optionale Zugriffsrechte schützen und zur Überprüfung und Unterzeichnung versenden. Ausdrucke, Faxe, Kurierdienste oder die Suche nach Papierdokumenten sind kein Thema mehr. Mit Document Cloud können Vertriebsmitarbeiter Angebote und Vereinbarungen sogar unterwegs auf dem Smartphone oder Tablet bearbeiten, versenden und verfolgen. Sie sehen in Echtzeit, wann Kunden Verträge aufrufen, genehmigen und unterschreiben. Zeitraubende Verwaltungsarbeit gehört endlich der Vergangenheit an. So kann sich Ihr Vertriebs-Team auf die wesentlichen Aufgaben konzentrieren: Akquise, Pflege von Kundenbeziehungen und Umsatzsteigerung.

### Schlüsselfertige Integrationen

Document Cloud unterstützt führende Business-Systeme, u. a.:

- Salesforce
- Microsoft Dynamics CRM
- NetSuite
- SugarCRM
- APTTUS
- Selectica
- IBM Emptoris
- Oracle CPQ
- weitere Systeme über flexible APIs

## Präzisere Erfolgsprognosen

Die manuelle Abwicklung von Kaufverträgen erschwert die Erstellung von Prognosen, da sich der Abschluss – oder die Verzögerung – von Geschäften nur ungenau voraussagen lässt. Mit Document Cloud können Sie den Vertragszyklus transparent verfolgen. In Echtzeit aktualisierte Auswertungen bestätigen Versand und Empfang elektronisch übermittelter Dokumente. Sie erfahren, wann Kunden einen Vertrag anzeigen, genehmigen und unterzeichnen. So sind Sie stets über den aktuellen Bearbeitungsstatus informiert. Schlüsselfertige Integration mit gängigen Business-Systemen ermöglicht es Ihnen, jeden einzelnen Abschluss zu verfolgen und somit schnell und einfach präzise Prognosen zu erstellen.

*„Dokumente, die unterschrieben, geprüft und genehmigt werden müssen, wurden früher gescannt und anschließend per E-Mail verschickt. Jetzt nutzen unsere Vertriebsmitarbeiter automatisierte Workflows für die Erstellung und Verwaltung von Angeboten und Verträgen. Dazu greifen sie über Adobe Sign direkt auf Salesforce zu.“ – Amy Roy, Ceridian*

## Höhere Kundenzufriedenheit und schnellere Geschäftsabschlüsse

Beeindrucken Sie Kunden mit professionellen und sicheren Vertriebsdokumenten, die jederzeit und auf jedem Gerät abgerufen werden können. Gestalten Sie die Abwicklung von Geschäften so einfach wie möglich – mit Dokumenten, die vom Desktop, Tablet oder Smartphone aus genehmigt und *elektronisch unterzeichnet* werden können. Interne Genehmigungsprozesse sind ebenso unkompliziert. Sie können ein Dokument an mehrere Empfänger senden, Zugriffe verfolgen und automatische Erinnerungen verschicken. Das Ergebnis: Verträge werden schneller abgeschlossen, Ihr Unternehmen festigt seinen Ruf als verlässlicher Partner, Kundenbeziehungen werden langfristig gefördert.

## Weniger kostspielige Fehler in Vertriebsdokumenten

Bei fehlerhaften Verträgen geraten Abschlüsse in Gefahr, und es drohen sogar rechtliche Konsequenzen. Mit Document Cloud können Vertriebs-Teams auf eine zentrale Bibliothek mit Dokumentenvorlagen und Prüfprotokollen aller Änderungen zugreifen und so die Fehlerrate drastisch senken. Die erneute Dateneingabe erübrigt sich, da sämtliche erfassten Angaben in Formularen und Verträgen automatisch in Datenbanken übertragen werden. Document Cloud passt sich zudem Ihrer Arbeitsweise an. Sie können Dokumente mit Ihrer vertrauten Business-Applikation erstellen, bearbeiten, übermitteln, verfolgen, unterzeichnen und speichern. Die Adobe-Plattform wurde für den Einsatz mit führenden Produktivitätsanwendungen wie Office 365, Microsoft SharePoint und Dropbox optimiert. Zudem lässt sie sich mit CRM-Systemen wie Salesforce, APTTUS, Microsoft Dynamics CRM, NetSuite, SugarCRM u. v. m. integrieren. Sie können Dokumente wahlweise in Ihrem CRM-System oder online speichern und bei Bedarf rasch abrufen.

*„Dank der Integration von APTTUS mit Adobe Sign können wir über eine einzige Benutzeroberfläche Kundendaten verwalten, Verträge aufsetzen und zur Unterzeichnung versenden. Das macht es leichter, eine unterbrechungsfreie Customer Journey zu gewährleisten.“ – Amy Roy, Ceridian*

## Straffere Geschäftsprozesse dank einer führenden Lösung für digitale Dokumente

Entscheiden Sie sich wie viele andere führende Unternehmen, darunter Groupon, NetApp oder Ricoh UK, für Adobe Document Cloud – für bedeutend weniger Zeitaufwand bei der Vorbereitung, Übermittlung und Verwaltung von Verträgen. Sie sparen Papier und generieren Umsätze schneller, indem Sie mit professionellen und präzisen digitalen Dokumenten arbeiten, die Ihre Kunden bequem anzeigen, unterzeichnen und zurücksenden können. Vertrauen Sie auf Adobe – Entwickler des PDF-Formats und seit mehr als 20 Jahren führend im Bereich digitaler Dokumente.

*„Wir können Verträge in Minuten abschließen und Zeitvorgaben einhalten, die ohne Adobes Technologie unmöglich zu schaffen wären.“*

Connie Brenton,  
Betriebs- und Personalleiterin,  
Rechtsabteilung, NetApp

### Weitere Informationen

[www.adobe.com/go/dc-enterprise\\_de](http://www.adobe.com/go/dc-enterprise_de)



Adobe Systems GmbH  
Georg-Brauchle-Ring 58 • D-80992 München  
Adobe Systems (Schweiz) GmbH  
World Trade Center  
Leutschenbachstrasse 95 • CH-8050 Zürich  
[www.adobe.de](http://www.adobe.de), [www.adobe.at](http://www.adobe.at)  
[www.adobe.ch](http://www.adobe.ch), [www.adobe.com](http://www.adobe.com)

Adobe, the Adobe logo, Acrobat and Reader are either registered trademarks or trademarks of Adobe Systems Incorporated in the United States and/or other countries. All other trademarks are the property of their respective owners.

© 2016 Adobe Systems Incorporated. All rights reserved. Printed in Germany.